
IL MERCATO DEL LEASING

Andamento del mercato nel 2011 e prospettive di sviluppo

Lo stato del rapporto tra società di leasing e la rete degli agenti.

In questo particolare frangente di stretta creditizia alcune fra le più importanti banche operative nel settore, hanno scelto di anticipare operativamente la messa a regime delle nuova normativa emanata nel 2010 sul monomandato oggi comunque in via di completamento.

Con il decreto attuativo finale, dopo l'avvenuta costituzione dell'organismo di controllo, riteniamo che la nuova legge sugli agenti e gli intermediari creditizi sarà presto completamente realizzata, non più tardi della fine anno 2012.

Le nuove norme hanno l'obiettivo dichiarato di dare una maggiore qualificazione all'intermediario, nuove e maggiori responsabilità alla banca e al professionista per qualificare l'offerta di credito e di difesa del "consumatore".

La stretta creditizia ha di fatto aumentato i livelli di controllo e i filtri tecnici (grado di fungibilità del bene) ed autorizzativi una griglia a maglie più strette sulle assunzioni di delibera per preservare una maggiore qualità del credito.

Purtroppo le difficoltà di funding per le banche hanno prodotto anche un innalzamento dello spread, soprattutto a lungo termine, con ripercussioni sul "prezzo finale" a carico dell'impresa richiedente.

La nuova figura di agente in attività finanziaria.

L'introduzione della nuova figura dell'agente in attività finanziaria è stata vista in maniera positiva perché impone una maggiore professionalità e responsabilità da parte dell'agente e dei suoi collaboratori, a beneficio di un mercato che esprimeva da tempo questo "bisogno".

Rilevante è poi sottolineare che Assilea (Associazione Italiana Leasing) ha aperto agli agenti la possibilità di iscriversi all'interno della propria rete e di poter contare su una organizzazione di prestigio nel quadro nazionale delle categorie economiche e professionali.

Questa possibilità permetterà agli agenti di entrare a far parte a pieno titolo con oneri e onori nel mondo Leasing a tutti gli effetti e sarà garanzia di un miglioramento nell'approccio al mercato.

Assilea infatti ha in programma di mettere in atto, insieme alle banche aderenti, una formazione finalizzata a migliorare ed uniformare il livello dell'offerta.

Lo sviluppo del mercato

Il processo in corso porterà inevitabilmente ad una forte razionalizzazione delle reti professionali innalzandone la qualità e facendone inevitabilmente diminuire il numero.

L'agente oggi, di fatto, è un dipendente a tutto tondo della banca...Un dipendente a costo variabile che risponde alla società che gli conferisce il mandato e insieme a questo, di fatto, la clientela Leasing in un mercato che deve risultare sempre più competitivo ed efficiente.

Questo è l'auspicio e l'impegno di chi crede nel proprio lavoro in un quadro di grande responsabilità e senso del dovere che sono le richieste più forti del nostro tempo. La realtà imprenditoriale è costituita infatti in gran parte da piccole e medie imprese che in questo difficile periodo di recessione hanno bisogno di soluzioni di finanziamento flessibili e personalizzate: il Leasing rappresenta una risposta utile a queste esigenze diffuse.

Il momento economico generale, di grande preoccupazione, richiede un impegno forte di tutti i protagonisti della vicenda economica Banca, impresa e professionisti qualificati per dialogare e produrre risultati a questi due mondi essenziali per lo sviluppo

Dott. Giacomo Baragatti

Dott. Giacomo Baragatti



Esperienza consolidata come **agente e mediatore creditizio** con un focus particolare su **operazioni di leasing e di credito al consumo**.

- ✓ **Dal 2011 Partner dello Studio ConCredito** con delega alle operazioni di leasing
- ✓ Dal 2009 **Amministratore Unico Aura Intermedia ed Agente MPS Leasing e Factoring**
- ✓ Dal 2007 **professionista attivo nel Settore Leasing** in qualità di mediatore creditizio
- ✓ Dal 2004 **professionista attivo nel credito al consumo**

- ✓ Iscritto all'**Albo degli Agenti in Attività Finanziaria** e all'**Albo dei Mediatori Creditizi**

ConCredito – Consulenti del Credito
Via Scirocco 53, 55049, Viareggio (Lucca),
Tel. +39 0584.39.34.44, Fax +39
0584.38.54.77
info@concredito.it
www.concredito.it

STUDIO *Con*CREDITO

Via Scirocco 53 – 55049 – Viareggio (LU) Tel. 0584 393444 - Fax 0584 385477



ConCredito – Consulenti del Credito, Via Scirocco 53, 55049, Viareggio (Lucca), Tel. +39 0584.39.34.44



Lo studio *Con*Credito e' una boutique di consulenza, con sede in Toscana ma operativa a livello nazionale, specializzata nel settore del Corporate Banking.

Lo studio *Con*Credito e' un marchio registrato di proprietà di Aura Mediazione Creditizia Srl, società fondata nel 2010 da un gruppo di investitori privati e manager con esperienza nel settore bancario, regolarmente iscritta presso l'Albo dei Mediatori Creditizi.

IL TEAM

Lo studio *Con*Credito si avvale dell'esperienza di qualificati professionisti provenienti dal mondo del credito e della consulenza aziendale, ed è in grado di fornire un servizio di consulenza indipendente alle PMI che vogliono gestire in maniera più professionale e qualificata le proprie finanze.

Le soluzioni messe a disposizione dallo Studio *Con*Credito alle Piccole e Medie Imprese sono costruite grazie alla profonda conoscenza del mercato del credito, che negli ultimi anni ha subito profonde trasformazioni e si caratterizza oggi per un forte grado di selettività nell'erogazione.

ConCredito – Consulenti del Credito
Via Scirocco 53, 55049, Viareggio (Lucca),
Tel. +39 0584.39.34.44, Fax +39
0584.38.54.77
info@concredito.it
www.concredito.it